

海南农商银行万宁支行

金融活水精准滴灌 东星斑游向新蓝海

在海南万宁,东星斑产业正以蓬勃之势崛起。这里的东星斑工厂化养殖、种质保存、优种选育、种苗繁育等技术属全国领先水平,东星斑年产量超过1.5万吨,占海南省东星斑产量的45%,"中国东星斑之乡"的金字招牌熠熠生辉。产业的持续发展离不开资金活水。海南农商银行万宁支行(下称支行)紧扣产业需求,以"精准滴灌"式金融服务,为产业注入发展动能,绘就"一条鱼激活一个产业"的生动图景。

深耕一线问需 摸清产业“脉络”

东星斑养殖周期长、资金投入大,融资难题曾是养殖户发展的主要瓶颈。海南农商银行万宁支行客户经理深入一线,走池塘、进车间,主动问需,了解客户在生产经营中的资金需求和困难。

在山根镇,养殖户孙大叔和其儿子想扩建标准化养殖池,却因缺乏抵押物犯难;在东澳镇,某水产养殖企业计划购进一批新鱼苗,急需流动资金周转;在和乐镇,某水产科技有限公司急需资金更换一批设备……

针对收集到的痛点,支行建立“产业需求台账”,为养殖、加工、销售

各环节定制差异化服务方案。2024年以来,海南农商银行万宁支行累计走访调研100余家东星斑产业经营主体,收集融资、结算等金融服务需求69条,为精准服务筑牢根基。

锻造专业队伍 提升服务“质效”

专业是提升服务深度的关键。支行严抓队伍建设,组织乡村振兴条线客户经理参加持证上岗测试,确保人员专业资质。秉持“不懂养殖技术,就做不好金融服务”的理念,支行邀请水产养殖专家、行业资深从业者开展知识培训。客户经理们从单纯的“金融专

员”逐渐成长为懂养殖、知市场、精金融的“产业顾问”。“如今与养殖户交流时,不仅能聊信贷政策,还能探讨一下养殖技术、市场行情。”支行客户经理说道。

创新服务模式 跑出“加速度”

“没想到贷款这么快就下来了,这下我可以放心了。”在支行客户经理指引下,养殖户王大哥通过“乡村振兴e贷”线上平台,当天获得35万元信用贷款,解了购苗之急,真正实现“资金跟着鱼情走”。针对养殖户资金需求“大、频、急”的特点,支行推出《东星斑养殖企业营销及授信



海南农商银行万宁支行员工走访东星斑养殖基地。

指引》,通过优化评估方式(如依据关键指标简化流程),精简申请手续,提高审批效率。该模式已成功为66户农户、3家企业发放贷款7627万元,有力支持了万宁市东星斑产业发展。

从鱼池到餐桌,从资金短缺到

产业升级,海南农商银行万宁支行的金融服务始终相伴。截至5月底,该行累计发放东星斑产业贷款7712万元,惠及68户农户及3家养殖企业,有效带动就业超160人。曾经的小众养殖,正日益成长为万宁乡村振兴的重要支柱产业。(温美景)

中信银行海口分行

绿色金融助力自贸港蔚蓝发展提速

为积极响应国家建设海南自由贸易港的战略号召,全力助推区域高质量发展新征程,中信银行海口分行始终坚守“向海图强、绿融共生”的发展理念,以创新绿色金融产品为有力抓手,深度融合新兴蓝色经济与传统港航业务,为海南自贸港的绿色低碳发展注入源源不断的强劲动力,推动其发展再攀新高峰。

知识产权质押 激活海洋绿色引擎

水产种业、海洋生物科技等轻资产企业在融资过程中,常常面临资产抵押难题,融资渠道受限。中信银行率先突破传统抵押思维,以某水产公司为例,分行通过深度评估其核心专利技术的产业化价值,创新推出“海洋科创专利贷”,以3000万元专利权质押贷款盘活

企业研发资金链。这种模式不仅破解了“研发投入大-资产抵押难-融资渠道窄”的恶性循环,盘活了客户研发资金的流转,更将知识产权转化为驱动产业升级的资本要素,促进了该类水产科技型客户的知识产权价值释放。

升级绿色信贷 打造低碳航运枢纽

海南某控股企业作为海南港口运营

的核心力量,肩负着服务国家战略物资运输、保障区域民生用能的重要使命。2025年,中信银行海口分行向该企业发放1.8亿元流动资金贷款,为其产业升级提供坚实资金支持,同时积极推动海洋航运绿色发展。该笔贷款也是中信银行海口分行践行国家“双碳”策略、深耕绿色金融领域的又一重要举措。

中信银行海口分行积极落实绿色

发展战略,将绿色发展理念内化于全行经营管理与业务发展的各个环节。下一步,该行将围绕海南自贸港实际,主动融入和服务构建新发展格局,积极推动信贷资源向绿色低碳领域倾斜,持续探索绿色金融发展新路径,扎实做好绿色金融大文章,为海南自贸港实现高质量发展、全面推进中国式现代化建设贡献更大力量。(胡佳慧)

海南银行

金融知识万里行进社区活动

6月16日,海南银行联合多家金融机构在海口市苍西村大社区综合服务中心广场开展2025年海南银行业普及金融知识万里行之进社区活动。本次活动由海南省银行业协会指导,以“金融知识进社区 我为群众送台戏”为主题,通过“反诈电影+金融集市+互动体验”等寓教于乐的宣教形式,将金融知识送到群众家门口。

活动在反诈电影《孤注一掷》的放映

中拉开序幕。影片通过深度还原诈骗手法,生动展现高新骗局、杀猪盘、网络赌博等常见金融诈骗陷阱的运作内幕和巨大危害。观影台一侧,9家金融机构的宣教展台设计了不同主题和互动游戏。各展台始终人头攒动,在反诈电影播放的同时穿插知识抢答、游戏互动,以寓教于乐的方式现场拆解非法金融套路、手段及讲授实用的防范技巧等相关金融知识。

本次活动让社区群众在看电影、逛

集市、玩游戏的过程中吸收金融知识,打破传统说教式宣传壁垒,让金融知识以更接地气、更有趣的方式融入生活。海南银行将始终坚守“金融为民”初心,秉承“更懂海南人,更系海南情”服务理念,通过开展广覆盖、接地气、有针对性的金融知识宣教活动,推动金融安全知识普及常态化,帮助人民群众提升防范非法集资意识,为构建和谐稳定的金融环境贡献力量。(周静 邓慧雯)



2025年海南银行业普及金融知识万里行之进社区活动现场。

中国民生银行

获首届“金牛银行支持科创奖”

业以及未来产业的支持力度。

一是构建同科技创新相适应的体制机制,强化顶层制度设计,制定全行科技金融业务三年发展规划和年度行动方案,设置18家科技金融重点分行和60家科技金融特色支行,深入一线强化桥头堡的战斗。

二是在行业布局方面,民生银行围绕先进材料、新型能源、高端装备、电子信息、医药医疗、新型服务以及传统产

业升级改造“6+1”主线,绘制科技金融产业图谱,对重点行业如北京亦庄“火箭一条街”制定差异化服务策略,调整传统授信思路,敢于做“首贷”、敢于做客户的“授信主办行”。

三是持续强化自身科技属性和数据支持赋能水平,民生银行打造的集企业评价、行研支持、产品服务、产投撮合四大功能的“萤火平台”已经完成4.0版本升级,通过快速精准输出

企业画像为处于初创期、成长期、成熟期等不同阶段的客户量身定制综合金融支持方案,提供育苗式全周期陪伴服务。

四是持续深化产融投资生态圈建设,科技企业的需求非常多元化,从债权到股权,从融资到融智再到融商,从产业链到供应链,对于很多科技型客户而言,信贷支持并不是其首要需求,民生银行通过产融连通等方

式将金融服务不断向产业链上下游延伸,更好地为科创客群提供差异化服务。

据了解,民生银行在本次会议现场设置服务展台,零距离向科创企业提供优质产品和高效服务,着力解决科创企业发展过程中的突出痛点、创新难点、疏解梗阻,切实支持实体经济,与科创企业共同锻造穿越周期的能力。(姚少龙)

农行海口江东分行

金融“荔”量铺就乡村振兴路

格攀升、人工成本增加,资金缺口成了横亘在丰收之路上的巨石。“种植基地的荔枝树刚进入丰产期,前期资金投入还没回笼,后续养护资金却没了着落。”陈先生无奈说道。

此时,农行海口江东分行辖属永兴支行客户经理在日常外拓时了解到陈先生的金融需求,主动上门对接服务。经过调研发现,永兴荔枝产业具备规模化生产潜力,但缺乏资金统筹和技术升级支持。

依托农行“惠农e贷”产品,永兴支行客户经理仅用2个工作日就为陈先生办理了100万元的纯信用贷款,定向用于荔枝园有机肥料采购和灌溉设施升级。“以前搞贷款像翻山越岭,钱没到,农时先误了,这笔贷款资金到账后,我们立即完成了果园的标准化改造,预计今年产量能提升30%以上,真的非常感谢农行!”陈先生看着手机银行转账记录,眼神中满是对丰收的期待。

永兴村有着独特气候和深厚的荔

枝种植底蕴,全村荔枝种植面积超一万亩。但此前部分果农因资金短缺,难以扩大规模、提升品质。如今,果农们可以通过农业银行手机银行,线上申请“惠农e贷”,真切体验了“无需奔波,指尖轻点,上门服务,资金到账”的金融便捷体验。

金融下乡,激活乡村振兴“一池春水”。2025年以来,农行海口江东分行已累计向海口市永兴镇荔枝产区发放“惠农e贷”超3亿元,惠及1200余户

农户及村集体组织。“惠农e贷”在永兴村的实践,正是其赋能广袤乡村的一个生动切面。它便捷高效的特性,极大降低了金融服务的门槛与成本,让普惠金融的阳光真正穿透“最后一公里”,精准滴灌到田间地头。

未来,农行海口江东分行将持续用金融“活水”,助力永兴等乡村的荔枝产业蓬勃发展,在乡村振兴之路上大步前行,书写属于新时代的“荔枝传奇”。(吉世原)

中国农业银行 海南省分行
青绿消保讲堂
—警惕“婚恋交友”投资骗局—
网上人设多陷阱 虚拟身份莫轻信
异常投资需警惕 转账之前要三思

是谁骗走了他们的
结婚钱

广大消费者们
欢迎跟着青绿姐姐来破案

看看这些线索你能发现几个?

“海南高富帅”男友
“豪门内幕” 虚拟宣传吸引消费者

王姐在某交友平台上
认识了一位“帅哥”
点击头像……

出现一条线索
千篇一律的照片~
网络识图一大堆,
太假了!

是她喜欢的类型~

在随后几天的时间里
两人的感情迅速升温
通过分享彼此的工作和生活
觉得越来越投缘

我是美国XXX大学金融
专业毕业的

目前在香港一家金融公
司担任高管

我能在你有这样的成就,
其实定期做一个期货
投资

我身边的朋友有些内
幕,很熟悉里面的门道

宝宝,你好厉害!

对方已拒绝

出现一条线索
高富帅总以种种理
由拒绝视频通话

我在北京户呢,不方便
电话……

要不你自己也开个
户,我手把手教你,我们
结婚的钱也不少了

好呀~

王姐前后共投资了60万元进去
看着APP上高涨的收益
王姐欣喜若狂
畅想自己与高富帅的美好未来

太好了!!!
宝宝,我想换个手机,
怎么取现呢?

平台规定要取现得先存
2万元保证金

我没凑到1W,估计剩
下的1W拿不出来了

几条信用卡全部刷爆了……

所谓的“高富帅网友”通过婚恋交友
平台与消费者确定婚恋关系,再以有
“内部消息”等诱骗消费者参与投资。

农业银行温馨提示:
投资需谨慎
不要轻信任何投资内幕信息