

建设银行三亚吉阳东岸支行开业

聚力赋能区域高质量发展

5月12日,位于三亚中央商务区东岸片区的建设银行三亚吉阳东岸支行正式揭牌开业,以焕然一新的金融服务形象精彩亮相。开业仪式上,建设银行海南省分行负责人出席并揭牌,保利(海南)旅游发展有限公司、中交海洋投资控股有限公司、三亚亚龙湾开发股份有限公司、三亚环境农业投资集团有限公司、三亚城市建设运营集团有限公司、海南万科企业管理有限公司、海南太平洋石油实业股份有限公司等企业负责人,以及省分行相关部门、三亚分行负责人共同见证。

建设银行三亚吉阳东岸支行坐落于三亚中央商务区东岸片区核心区域,由原建设银行三亚解放北路支行迁址更名而来,是建设银行主动服务

海南自贸港建设、深化金融服务实体经济的重要举措。作为海南自贸港建设的重点功能板块,三亚中央商务区东岸片区凭借独特的区位优势 and 产业政策,已形成总部经济加速集聚、商业氛围日益浓厚、配套设施不断完善的良好发展格局。随着海南自贸港封关运作深入推进,总部企业、中小微企业及居民对多元化、专业化金融服务的需求持续攀升。

建设银行此次将三亚吉阳东岸支行布局于中央商务区东岸片区核心区域,是优化网点布局、完善金融服务网络、深耕区域经济发展的战略之举。该支行将立足片区功能定位,聚焦总部企业、中小微企业及居民三大核心客群,充分发挥国有大行金融优势,量身提供公司信贷、个人理财、跨境金融

等一揽子多元化金融产品与服务。

面向入驻东岸片区的总部企业和外向型企业,建设银行三亚吉阳东岸支行将依托建设银行成熟的跨境金融服务体系,精准对接企业在跨境投融资、国际结算、资金管理等领域的需求。聚焦蓬勃发展的中小微企业,该行将通过普惠金融产品注入强有力的信贷支持,助力优化营商环境,激发市场活力。服务片区居民,该行将致力于打造优质便捷的金融服务体验,让金融服务真正融入日常生活。

风起南海,潮涌天涯。建设银行三亚吉阳东岸支行将深度融合区域发展,持续以专业、高效、创新的金融服务,精准对接产业发展与民生保障需求,为海南自贸港建设贡献坚实的建行力量。(孙婷婷)



建设银行三亚吉阳东岸支行开业仪式现场。



中信银行海口分行 金融惠邻里 爱心助“三农”

近日,中信银行海口分行把新鲜冬瓜搬进社区,开展为期4天的暖心助农活动,以实际行动助力农户纾困解难,同时将贴心金融服务送到居民身边。

当下正值海南冬瓜丰收上市,然而受市场供需失衡、收购价格持续走低等多重因素影响,冬瓜面临销售困境。中信银行海口分行积极践行社会责任,主动联系政府相关部门,精准对接农户产销需求,直接打通从田间到社区的直达通道,减少中间流通环节,切实帮助农户拓宽销售渠道,解决农产品销售难题,守护农户辛勤劳作的成果。

该行在助农的同时,把专业、便捷的金融服务送进社区,让居民进一步了解中信银行多元化、人性化的金融服务体系。新鲜实惠的农产品收获居民的一致好评与热烈响应,居民在家门口就能买到优质新鲜的冬瓜,真切感受到来自中信银行的暖心关怀。与此同时,工作人员现场为居民提供一对一金融咨询服务,耐心讲解个人理财、普惠金融、银行卡便民服务等金融知识,细致解答居民在日常金融业务办理中的各类疑问。

本次活动不仅架起助农惠农的爱心桥梁,更拉近了银行与居民的距离,收获居民的广泛认可,提升居民对中信银行金融服务的信任度。

下一步,中信银行海口分行将坚守以人民为中心的发展思想,深耕社区,积极履行金融企业的社会责任,持续开展各类助农、惠农、便民服务活动,探索公益服务与金融业务融合的新路径。同时,将立足居民的金融需求,持续优化服务举措,全力做好客户维护与拓展工作,以更有温度、更有力度、更有精度的金融服务,助力乡村振兴,服务民生发展。(林丹丹)

海南农商银行发布财富管理战略及系列产品



海南农商银行与11家金融机构集中签署战略合作协议。

5月8日,海南农商银行改制挂牌两周年的重要时刻,该行在海口举行“两载共进·智富椰岛”财富管理战略发布会,正式发布财富管理战略及系列

产品,以专业金融服务绘就财富管理新蓝图,为海南自贸港建设贡献金融力量。

全岛封关运作后,海南自贸港迈

向更高水平开放,全球优质要素的加速集聚,为金融机构的资产管理业务带来广阔机遇。海南农商银行作为全省商业银行业中网点最多、资产规模最大的地方性金融机构,开启财富管理战略,可谓恰逢其时。

会上,海南农商银行党委书记、董事长李晓刚正式发布海南农商银行财富管理战略。李晓刚表示,海南农商银行财富管理战略以“深耕自贸港,服务老百姓——做海南人民自己的财富管理管家”为核心定位,坚持以客户为本,坚守“初心、贴心、匠心、同心、安心”的核心价值,打造覆盖理财、保险、贵金属、基金、信托的多元产品矩阵,为客户提供一站式综合财富管理服务。

现场,与会领导嘉宾共同启动发

布仪式,标志着海南农商银行在服务地方经济、满足客户多元化金融需求的道路上迈出关键一步,彰显了海南农商银行以专业能力为客户创造价值、以创新思维引领行业发展的使命担当。

在战略合作签约环节,海南农商银行与中国人寿、安联人寿、太平人寿等11家金融机构集中签署战略合作协议。各方将依托海南自贸港政策优势与资源禀赋,共同构建开放、共赢、专业的财富管理生态,以金融合力助推海南自贸港高质量发展。

会上,大成基金首席经济学家姚余栋围绕宏观经济形势与财富管理新趋势作主题演讲,剖析全球经济格局、国内政策导向与财富管理行业变革机

遇,探索海南自贸港背景下居民资产配置、家庭财富增值、产业金融融合的新路径,为海南财富管理生态建设提供专业前瞻指引。

自2024年5月8日改制挂牌以来,海南农商银行经营质效稳步提升,品牌形象持续擦亮,全行资产规模、存款余额、贷款余额均实现稳健增长,存贷款市场份额稳居海南同业首位。

面向未来,海南农商银行将以此次战略发布为新起点,坚守金融为民初心、深耕本土市场、厚植自贸优势,持续提升财富管理专业能力与服务水平,全力打造海南人民“家门口的财富管理管家”,以更稳健的经营、更专业的服务、更丰富的产品,回馈社会各界的信任与托付。(秦妍)

海南银行 以青春之名 行公益之举

在“五四”青年节来临之际,海南银行与海口市立贤社会工作服务中心、白沙门环保教育站联合开展“五四薪火映青春 银企协力净椰城”爱心公益活动,以实际行动践行青年担当,守护椰城生态环境。

净滩活动现场,海南银行青年志愿者与职工家属手持清洁工具,分工协作,默契配合,沿着白沙门公园周边区域认真开展清理行动,用双手擦靓海滩“颜值”。

净滩活动结束后,海南银行志愿者向市民宣讲反诈等金融知识,并向环卫工人捐赠防暑饮料,传递温暖力量。

此次公益活动,不仅是海南银行青年职工传承“五四”精神、彰显青春风采的生动实践,更是践行社会责任、深化银企合作的具体举措。参与活动的青年职工纷纷表示,将以此次公益活动为契机,把“五四”精神融入日常工作与生活,立足岗位、履职尽责,用青春力量守护城市美好。(王君)

海南银行定安支行 建暖心港湾 送夏日清凉

面对夏季炎热天气,为践行金融为民理念,传递人文关怀,海南银行定安支行依托网点户外劳动者服务站,打造集休息补给、便民服务、健康关怀于一体的“暖心港湾”,为环卫工人、快递员、外卖小哥等户外劳动者提供贴心服务。

海南银行定安支行便民服务区,冰箱、饮水设备、手机充电桩、医药箱、便民箱、血糖血压测量仪、图书架等设施一应俱全,全方位满足户外劳动者饮水补给、手机充电、应急用药、健康监测、阅读休憩等多元需求。网点工作人员主动引导户外劳动者进入网点纳凉休息,讲解防暑知识,以热情友善的服务态度传递金融温度。

“送完快递进来歇会儿,喝口凉水解解暑,还能给手机充电,银行的服务太贴心了。”常来网点歇脚的快递小哥由衷点赞。

海南银行定安支行将持续优化服务站的物资配置,常态化开展防暑降温、金融知识普及等暖心活动,不断拓展服务内容,让服务站真正成为户外劳动者的“歇脚地”“加油站”,以实际行动践行金融行业的责任与担当。(吴小芳)



银行网点打造集“金融服务、便民补给、公益关怀”于一体的便民服务区。

扣杀 救球 呐喊

农业银行海南分行这场职工气排球赛燃爆夏天

为丰富职工业余文体生活、厚植海南自贸港奋进氛围,5月9日至10日,农业银行海南分行以“气排激荡自贸潮 同心奋进农行情”为主题,成功举办2026年职工气排球比赛。来自农行海南分行各分支行、省分行机关的24支代表队齐聚赛场,同台竞技,充分展现了海南农行人扎根自贸港、聚力谋发展的昂扬精神风貌。

赛场上,队员们精神抖擞、士气

昂扬,攻防转换有条不紊,默契配合、精准传球、凌厉扣杀、飞身扑救,每一个瞬间都尽显竞技风采与团队担当。大家以球会友、以赛聚力,把拼搏干劲、协作情怀融入赛场每一刻。

本次赛事是农行海南分行深化员工关爱“五项行动”的生动实践,紧扣“气排激荡自贸潮 同心奋进农行情”主题,既强健职工体魄、舒缓工作压力,又增进农行人系统上下交流

交融,进一步凝聚了队伍向心力、战斗力。

农行海南分行将持续深耕职工文体建设,常态化开展特色文体活动,引导全体干部职工把赛场上团结拼搏、奋勇争先的精神,转化为扎根海南自贸港、立足岗位干事创业的实际行动,同心同向、实干笃行,奋力谱写农行海南分行高质量发展新篇章。(林慧)



▲参赛选手在赛场上挥洒汗水。 ▲奖杯。 ▲欢呼。



赛场上,队员们精神抖擞、士气昂扬,攻防转换有条不紊,默契配合、精准传球、凌厉扣杀、飞身扑救,每一个瞬间都尽显竞技风采与团队担当。

民生银行海口分行二东路社区支行 以温情服务深耕社区 打造“家门口的金融港湾”

近日,民生银行海口分行二东路社区支行凭借其“惠民、便民、利民”的社区服务模式,赢得周边居民的广泛认可。该支行通过优化网点布局、创新服务场景、延伸服务半径,将金融与非金融需求紧密结合,让“有温度的银行”真正融入社区生活,成为居民信赖的“金融生活管家”。

行深耕“小而美”的社区金融生态。空间距离上,支行选址紧邻居民区,步行可达;服务距离上,员工主动走出网点,通过入户走访、社区活动等方式了解居民金融需求。

“我们不仅要解决金融需求,更要成为社区的一份子。”支行负责人表示,通过定期开展社区活动、建立客户需求台账,支行已精准匹配老年群体的理财咨询、青年家庭的贷款规划、小微商户的结算支持等多层次需求。

服务升级 智能机具+上门服务双轮驱动

客户王阿姨因腿脚不便无法及时续买定期理财,支行员工携带移动设备上门,半小时内完成操作,王阿姨感慨:“以前觉得银行门槛高,现在服务直接送到家,太贴心了。”

针对行动不便的老年客户,支行推出“上门服务绿色通道”,同时还通过“金融知识微课堂”等形式,帮助老年客户掌握电子银行操作、防范电信

网络诈骗,累计开展活动12场,覆盖超200人次。

该支行还配置智能柜员机、移动开卡终端等设备,覆盖借记卡/信用卡开户、现金存取、理财购买、贷款咨询等高频业务。

社区融合 从“金融窗口”到“生活枢纽”

非金融服务是支行融入社区的关键纽带。今年以来,支行联合社区开展智能手机使用培训、节日手工课堂

等活动,解决老年群体“数字鸿沟”问题;针对社区儿童,推出“小小银行家”职业体验,培养财商意识。这些活动不仅增强客户黏性,更让金融服务从“交易场景”延伸至“生活场景”。银行不再是冷冰冰的柜台,而是能聊天、能帮忙的邻居。

民生银行海口分行二东路社区支行将继续以客户需求为导向,让金融服务更接地气、更有烟火气,真正成为社区治理的参与者和居民生活的陪伴者。(姚少龙)

精准定位 从“最后一公里”到“零距离”

与传统银行网点不同,该社区支