



育种新突破

品种迭代上市 注入发展动力

连日来,在海口荔枝主产区的琼山区三门坡镇,红明农场三十五队的一处妃子笑荔枝种植基地,工人们穿梭林间,指尖轻捻摘下颗颗丹红鲜果,忙而有序;不远处的另一基地,枝头已不见荔枝踪影,工人们正细致修剪枝条、养护果树,为来年丰收积蓄力量。“这里种植的350亩桂花香荔枝已全部采收完毕,总产量达21万斤。”基地负责人、海南红宝博芳实业有限公司总经理杨来长介绍。

杨来长口中的桂花香又名桂早荔,是早熟品种,较妃子笑提前半个月成熟。“4月14日我们启动大规模采摘,10天内完成上市。这些荔枝未上市便被客商预订一空,售价稳居15元至20元每斤。”杨来长表示,得益于品种优势与科学种植,桂花香凭借果壳平滑、果肉脆嫩、自带桂香的特点,开辟了差异化市场。

“妃子笑竞争激烈,我们计划通过新品种拓宽赛道。”杨来长说,公司在三门坡镇还培育着400亩未结果的桂花香荔枝,同时试种仙进春等新品种,未来将逐步推广,丰富海口荔枝品种矩阵。

品种迭代的活力,在三门坡镇可见一斑。5月9日,2026年三门坡荔枝丰收品鉴大会暨“荔枝叔”评选活动上,妃子笑、白糖罂、仙桃荔等多个品种的鲜果集中展销,各展风采。近年来,三门坡镇主动联动科研院所,积极引入、试种优质新品种,持续优化荔枝种植结构,同时以科技赋能提质,为产业发展注入持久动力。

“今年全镇荔枝种植总面积6.82万亩,涵盖妃子笑、桂花香、仙桃荔、白糖罂等多个品种。其中桂花香种植面积2000亩,今年达上市标准的约900亩,预计总产量50万斤至90万斤。”三门坡镇副镇长张明魏介绍,去年推出的仙桃荔市场反响良好,售价稳定在十几元一斤,成为产业新增长点。



地标强赋能

立足资源禀赋 品牌引领增收

近年来,海口聚焦火山荔枝地理标志示范园建设,深挖地标资源价值,释放特色农产品品牌带动效应,赋能现代农业高质量发展。

“海口火山荔枝王个大饱满、鲜甜多汁,终于尝到今年第一口新鲜滋味。”5月10日,市民王欢驱车前往秀英区永兴镇,亲手采摘刚上市的火山荔枝王,感受火山福地的清甜。

荔枝采收季以来,前往海口主产区尝鲜的消费者络绎不绝,火山荔枝凭借出众品质圈粉无数。“一场线上直播就有4000余名网友在线,咨询、预订的观众接连不断。”“火山甜园”品牌主理人郑来贞表示,自家火山荔枝王还未大批上市,便已收获不少订单。

海口火山荔枝的独特风味,源于两千年栽培历史与得天独厚的自然禀赋。万年火山岩孕育的富硒沃土、优良生态与充沛日照,滋养出绝佳口感,其中知名的火山荔枝王从羊山野荔枝单株选育而成,品质不可复制。

“秀英区坐拥2万亩野生荔枝母本群,扎根火山熔岩地貌,兼具生态与产业价值。”秀英区农业农村局相关负责人表示,独特的火山地质、深厚人文与悠久种植史,为新品种选育、产业长效发展筑牢根基。

品质是产业根基,品牌是发展底气。近年来,海口立足特色资源禀赋,以品牌农业建设为抓手,通过政策扶持、品牌打造、文化IP培育等系列举措,持续擦亮“椰城香见”农产品区域公用品牌,全链条提升荔枝产业发展能级。

秀英区聚焦品牌升级,打造火山荔枝王特色标识,推行专属溯源管理,严格把控果品品质与生产全流程,不断提升品牌知名度与核心竞争力;琼山区对接科研院所优化种植结构、试种新品种,严守品质底线,落实农残检测与溯源机制,并以文旅融合为抓手,举办特色排球赛、荔枝主题市集等活动,推动荔枝从单一农产品升级为特色文化IP,进一步丰富乡村产业内涵、放大品牌效应。

如今,海口已构建起以区域公用品牌为引领、本土特色农产品品牌为支撑的产业品牌体系,火山荔枝产业持续提质增效,切实带动农户增收致富,为海口农业高质量发展注入了强劲动能。



五月椰城,风携果香,遍野荔枝缀满枝头,硕果累累映着骄阳。田间地头,采摘、分拣、预冷、装车的身影交织成网,一派热闹繁忙的丰收图景,诉说着海口荔枝产业高质量发展的蓬勃生机。

近年来,海口立足独特的火山资源禀赋,深耕荔枝产业赛道,以品种迭代破局、地标品牌赋能、自贸港建设的东风护航,构建起育种培优、地标赋能、出海拓市的全链条发展新格局,让火山珍果走出海岛、香飘全球,奏响产业提质增效、农户增收致富的奋进乐章。

□本报记者 雷蕾 李欣 陈丽园

海口荔枝产业奏响高质量发展奋进曲

火山孕珍果 琼味飘全球



乘着海南自贸港东风,海口荔枝加速走出海岛,远销俄罗斯、意大利、迪拜、东南亚等国家和地区,成为自贸港特色农产品出海的亮眼名片。

随着海口火山荔枝进入集中上市高峰期,各分拣加工点一片忙碌景象。5月14日,海口市琼山良羽种养家庭农场的荔枝分拣点内,机器轰鸣、人声鼎沸,工人们围着传送带按个头大小分选荔枝、剔除次果、预冷分装。分拣点外9米多长的冷链车整装待命,工人们手脚麻利地装车,争分夺秒锁住鲜果本味,全力保障出口时效。

“今年我家200多亩荔枝园近90%的果实用于出口,从4月底至今,每天安排50名工人采摘,日采摘量可达8万斤。”该家庭农场负责人黎善良介绍。

为严把质量关,海口全面落实质量安全管控部署,构建“源头管控、产地快检、出岛追溯、执法监管”闭环体系。目前,全市在琼山区三门坡镇、秀英区永兴镇、美兰区大致铺镇设立3个固定收样检测点,将农残快检服务延伸至田间地头、收购档口,实现监管无死角。

5月12日,记者在三门坡镇农产品质量安全监管站检测区看到,检测员正在进行荔枝农残快速检测,取样后几分钟内便可判定是否合格。“眼下是荔枝检测高峰期,我们每天要完成280至300个样品检测,全力守护荔枝品质安全。”检测员蔡於锋说。

龙头企业与家庭农场并肩发力,持续拓宽出口版图。海南联越国际贸易有限公司作为海口首家规模化荔枝出口企业,2025年出口荔枝达5000吨,其中海口火山荔枝1000吨,产品远销全球多个国家和地区。“自贸港税收优惠政策,让公司能将更多资金投入技术研发,进一步增强国际市场竞争能力。”联越国际总经理李彬对进一步开拓海外市场信心满满。

琼山区旧州镇小郑农场主打高端荔枝出口。“我们的果园总面积达400亩,其中10%的荔枝销往意大利、加拿大等国家。生态荔枝的价格虽然近50元每斤,订单依旧源源不断。”负责人郑学智告诉记者,该农场去年出口1吨鲜果至中东,收获海外消费者好评,今年正谋划扩大规模,持续拓展海外市场。

据海口海关统计,今年截至5月6日,海南荔枝出口110批次,同比增长近40%。借着自贸港政策、冷链、通关等多重红利,海口荔枝以优良品质、高效时效扬帆出海,让这份源自火山福地的清甜琼味香飘全球,征服世界味蕾。



①个大饱满的火山荔枝王。本报记者 石中华 摄

②三门坡镇农产品质量安全监管站检测区,检测员在进行荔枝农残快速检测。本报记者 康登淋 摄

③三门坡镇海南红明农产品(荔枝)交易中心,满载荔枝的冷链车即将发车。本报记者 苏弼坤 摄

④旧州镇小郑农场工作人员在采收荔枝。本报记者 苏弼坤 摄

⑤永兴镇“火山甜园”品牌主理人郑来贞(左)在电商平台直播推介荔枝。本报记者 石中华 摄

记者手记

多维赋能 荔香致远

□本报记者 雷蕾

五月的海口,荔枝红透田间。从分拣车间的忙碌到检测站的严谨,从新品种的试种到海外订单的激增,处处见证着海口荔枝产业的蓬勃发展。

在采访中记者也发现,海口荔枝产业发展仍有提升空间。我们需要进一步深化科研合作,加快优质新品种培育推广,建立品种权保护机制,规范种植标准、避免同质化竞争;加大种植技术培训,提升农户科学种植水平;完善冷链物流体系,加大预冷、保鲜技术研发投入,加密冷链线路,降低损耗率,延长保鲜周期,为

口筑牢保障。

同时,我们也要注意强化品牌赋能,整合区域品牌资源,统一品质与包装标准,加强线上线下宣传,挖掘文化内涵,推动品牌向高端化、国际化升级;延伸产业链条,发展荔枝深加工,开发荔枝干、果汁、果酒等产品,破解鲜果上市周期短、提升附加值并带动就业。

海口荔枝的“甜蜜事业”,有自然禀赋加持、政策红利赋能,更有从业者的坚守。唯有正视短板、精准发力,以科技赋能育种,以品牌凝聚优势,以创新拓宽路径,以规范筑牢根基,才能让这颗承载自贸港活力的热带珍果,香飘更远、走得更稳。



③