

跨区域联动,为自贸港打开“双向窗”

近日,在海口市国资委组织下,海口江东新区管理局联合市建工集团、市产投集团、市城投集团等单位组建专项招商团队,赴乌鲁木齐开展精准招商对接活动。其间举办海南自贸港政策解读与海口江东新区(新疆专场)土地推介会,并与乌鲁木齐双港片区管委会达成七大领域合作意向。

(6月9日《海口日报》)

当海南自贸港的发展东风吹过天山山脉,海口江东新区这场跨越3000公里的赴新疆招商,不仅是一次常规的产业对接,更是国内两个开放枢纽碰撞出的全新火花。一边是面向太平洋和印度洋、连接RCEP成员国的海南自贸港前沿窗口,一边是丝绸之路经济带核心区、辐射

中亚欧洲的向西开放门户,海口与乌鲁木齐的牵手,藏着我国区域协同开放的深层逻辑。

不同于传统“坐等客来”的招商模式,这次海口“走出去”,主动是面向太平洋和印度洋、连接RCEP成员国的海南自贸港前沿窗口,本身是开放思维的转变。从与乌鲁木齐双港片

区敲定跨境物流、产业错位发展、自贸制度创新等七大领域合作方向,到为落地企业解决实际难题、推进肉类指定入境检验检疫口岸落地,从航空保税维修生态圈共建到涉外法律服务的对标学习,整个招商过程没有停留在协议签约的表面,而是深入产业链条补短板、通堵点,实实在在为两地企业打通双向通道。新疆企业可以借助江东新区的开放窗口,拓展面向东南亚的南向出海通道;海南自贸港也能链接丝绸之路经济带的货源与产业资源,贯通中亚到东南亚的陆海空物流大通道,这

种错位互补的合作模式,真正实现了1+1>2的协同效应。

值得注意的是,这次招商是由海口市国资委牵头,联合本地三家市属国企共同组建团队,体现了地方国资在推动区域开放合作中的主动作为。近年来海口市属国企完成了整合重组,业务板块更清晰、产业能力更突出,此次参与跨区域招商,正是国企发挥资源整合优势、带动产业落地的具体体现,也为地方政企联合招商探索了新路径。

当前,海南自贸港建设正进入攻坚提速的关键阶段,开放格局不止于面向东南亚,更要深度链接国

内各区域的产业优势,打通内外循环的关键节点。江东新区此次赴新疆招商,把海南自贸港的政策优势和丝绸之路经济带的区位优势紧密结合,既为新疆产业打开了南向出口,也为自贸港产业引入了源头活水,这种跨区域协同发展的实践,无疑会为全国范围内的区域开放合作提供可借鉴的样本。

琼新携手,意在长远。我们期待,未来能有更多这样打破地域限制的双向联动,让不同开放节点的优势充分流动,共同为构建新发展格局注入源源不断的动力。

□沈峰

新华时评

端午将至,龙舟待发。广东超200项龙舟比赛串起“赛事+市集+食宿”的县域消费链条;海南定安把粽子做成“自贸港美食IP”,掀起文旅热潮。从龙舟竞渡、粽子飘香到赛事文旅,县域消费因场景焕新,活力蒸腾。

县域经济总量占全国GDP近40%,县域消费已成为扩内需的重要力量。真正点燃县域消费的“关键变量”,是消费场景的创新。消费场景不只是买卖空间,更成为唤起情绪、承载体验、激活需求的场所。如今,消费者更愿为在地文化的沉浸感、为一次独特的体验买单。新场景,让县域消费“燃”起来。

场景之所以成为“关键变量”,在于它能创造增量市场。浙江磐安,全猪宴、打年糕串起消费链;安徽青阳,开在村史馆里的“老街村咖”用一杯咖啡把游客停留时间从1小时拉长到3小时,带火了旁边的铁锅炖……游客未必冲着美食而来,却被节庆氛围感染;一杯咖啡并不稀奇,但“抬头见山”的松弛感让人慢下来,还顺手带走几件土特产。这些场景从乡土和日常里长出来,才有旺盛的生命力。县域消费增长的背后,是文化传承与乡村振兴的同频共振。

场景焕新,离不开政策支撑。国务院日前印发的《加快农业农村现代化“十五五”规划》提出,实施县域商业提质增效行动;此前多部门发布《关于打造消费新场景培育消费新增长点的措施》鼓励餐饮、物流下沉与场景创新;“小而美”场景评选、“商文旅农体酒”融合方案在多地加速落地,开辟新的消费赛道……政策接力为县域消费场景创新划出清晰路线。

也要看到,县域消费场景同质化问题依然存在。一些地方仍搞高度雷同的“明清一条街”;有的地方止步于“造一个网红景点”,难以把“一时热”转化成“一直热”。

县域消费的吸引力,在于让游客有愿意再来一次的“理由”。把每个理由做成场景,把每个场景做出“留量”,县域消费就有了过硬的底座。以场景创新为支点,县域消费必将跑出自己的节奏。

□潘晔

场景焕新,县域消费新势头

世相漫议



守护劳动者“清凉权”

根据《防暑降温措施管理办法》第十七条规定,劳动者从事高温作业的,依法享受岗位津贴。今年6月起多地正式发放高温津贴,这项政策既是依法给予劳动者的专项补偿,也体现了社会对一线从业者的关怀。

但现实中,部分用人单位执行不到位,存在津贴标准缩水、用实物替代补贴、拒不发放等问题,让劳动者合法权益受损。

高温津贴不是可有可无的福利,而是法定待遇。相关部门需加大监督检查力度,严查各类违规行为,对打折扣、搞变通的做法零容忍。唯有把政策落到实处,才能真正保障劳动者的权益。

王发东 作

基层治理需要“主动求解”

琼山区鼓楼社区主动成立社区企业,使其既能办好便民实事,又能为集体创造收益。这种“自我造血”基层治理逻辑,不仅意味着社区多了增收渠道,更体现了基层治理理念和方式的改变:变原来的“等靠要”为“主动求解”。

长期以来,经费不足、来源单一一是制约社区为民办事以及自身发展的“老大难”问题。面对群众日益增长的需求、社区日常运转的维系,在资金有限的情况下,无论想办什么事都要先考虑“钱袋子”,往往是有心而无力。对此,鼓楼社区没有把缺钱当作“无解”的借口,而是从被动等待到主动作为,积极探索基层治理新路径。

鼓楼社区全力推动社区企业成立工作,完成海口市琼山区鼓楼社区服务有限公司的注册落地,由居委会100%持股,社区主任担任法定代表人。首个成果很快落地,居委会协调出租公共用地,社区企业与海南爽存智能科技有限公司签约合作,在琼山食品肉联厂宿舍区门口科学布设智能快递柜,解决了周边600多户居民长期“取件难、存件难”的烦心

事。这种模式让社区减少了对财政拨款、居民自筹等渠道的依赖,提升了整合资源、为民办事的自主性和决策权。群众困扰得到解决,社区也有了相对稳定的资金来源,社区企业经营所得将再次投入社区公益,用于帮扶困难群众,解决公益活动经费不足、周转困难等难题,形成良性循环。社区挣钱、居民受益,恰恰是“主动求解”带来的基层治理成果。

当然,“主动求解”不等于单打独斗,其深层价值在于迎难而上,主动寻找解决问题的办法。基层治理千头万绪,有些问题虽然不是不想解决,但如果一直苦于缺少帮助、“坐等”外部支持,只会陷入问题长期搁置、越拖越难的困境。鼓楼社区的实践表明,世上无难事,只怕有心人,只要思想不滑坡,勇于攻坚克难,就会迎来可喜的局面,收获成功的果实。

基层治理没有万能公式可套,但“主动求解”始终是正确的方向。将这一思维贯穿方方面面,一定能为群众创造更加美好的生活。

□吴翠霞

投稿邮箱:hkrbpl@163.com
本版言论仅代表作者个人观点

GREEN

绿色生活,低碳出行

